

本日はお時間いただき有難うございます。
最初に今回、代理店のお問い合わせをいただいた経緯を教えていただいてもよろしいでしょうか。

（経緯聞いた後）
有り難うございます。

それでは、早速ですが「 」の事業説明をさせていただきます。

弊社AIシステム開発/運用をしている会社になりまして、今回代理店募集させていただいている商材を簡単に申し上げるとビッグデータやAIを使い企業や店舗を運営する上で発生する様々なコストの最適価格を算出するサービスを販売していただく業務になります。

〇〇様の周りにもコストカットをしていますって方いらっしゃると思うのですが、その大半がお客様にとってベストな提案というより自社にとってメリットを優先して販売しています。

例えば携帯を例に取るとわかりやすいのですが、お客様の最安価格のプランがソフトバンクだったとしてもdocomoショップではdocomoのプランを「安い」と言って販売するような状況です。

これと同様のことがあらゆる費目で起きており、その問題を「 」であればビッグデータとAIで全メーカーの見積もりを取得しお客様にとって最適で最安なサービス提供を行なっております。
お客様からすると相見積もりをする手間が省けるので時間節約に対する見えないコスト貢献とコストカットによる利益改善貢献もしております。

様々な業種に対応可能で、特に自社で箱（施設や工場、ホテルなど）を持っている企業様は維持費も高い傾向があり高い削減効果が出ております。

代理店様に行なっていただくことは必要な書類の獲得と提案のみです。
お客様に情報提供していただき、必要書類を弊社のスタッフに送っていただければ弊社でシステムに反映し提案書の作成を行い（5から7営業日）御社にお渡しします。

契約の切り替えはお客様とキャリア間でできるので手離れの良い商材になっています。

各キャリアからの書類は1度代理店様で取りまとめて持っていくことも可能なのでご希望あればお申し付けください。

契約切替月の翌月末に獲得件数に応じた手数料をお支払いいたします。

代理店登録に必要な費用ですが初回社内システム登録に2万円その他に毎月2万円頂いております。毎月の2万円に関しては月に1件成約があった時点でご返金させていただいております。

8割の代理店様が毎月1件以上成約されているのでほぼ、返金されると思っていますで大丈夫です。

最後に、当社ではエリアオーナー制度を設けておりまして、こういった制度かと言うとそのエリアを代理店様に独占してお任せする制度になります。

- ・オリジナルの名前をつけたり自社商材を組み込むことが可能
- ・自社の下に代理店を付けて案件を発生させることが可能
- ・集客の自動化が可能

のようなメリットがあります。

その他にも、該当エリアにて代理店問い合わせがあった時の送客やご希望があればコールセンターの設置なども行っております。

また、当社は代理店様同士のバッティングを防ぐためエリア毎に代理店数を制限しておりまして、代理店様にも営業しやすいように仕組み構築してまいりますので是非一緒にお取り組みしていただけると幸いです。

この後、代理店契約書のドラフトをお送りするので内容に問題ないようでしたらメールにご返信いただければ御社のお名前を入れたものをクラウドサインにて発行いたします。

その際、システム登録費用の請求書も発行いたしますのでお振込後、実務資料の送付と簡単なOJTを行わせていただきます。

（疑問点や不明点を聞き答えられるものは答えて不明な点は確認し回答すると伝える）

それではよろしく申し上げます！！

<社内フロー>

代理店説明→契約書ドラフト送る→内容問題なければ代理店名入れたものと請求書送る→振り込み後資料送付→OJTからのLINEグループ作成

<ペンディングの客>

代理店契約書ドラフトを送り1営業日連絡ない客には「契約書のドラフトご覧いただきましたか？実は御社と同エリアで稼働されたいという代理店希望の会社からお問合せがありまして弊社としては先にお問合せいただいた御社に是非稼働して頂きたくご連絡させて頂きました...と連絡