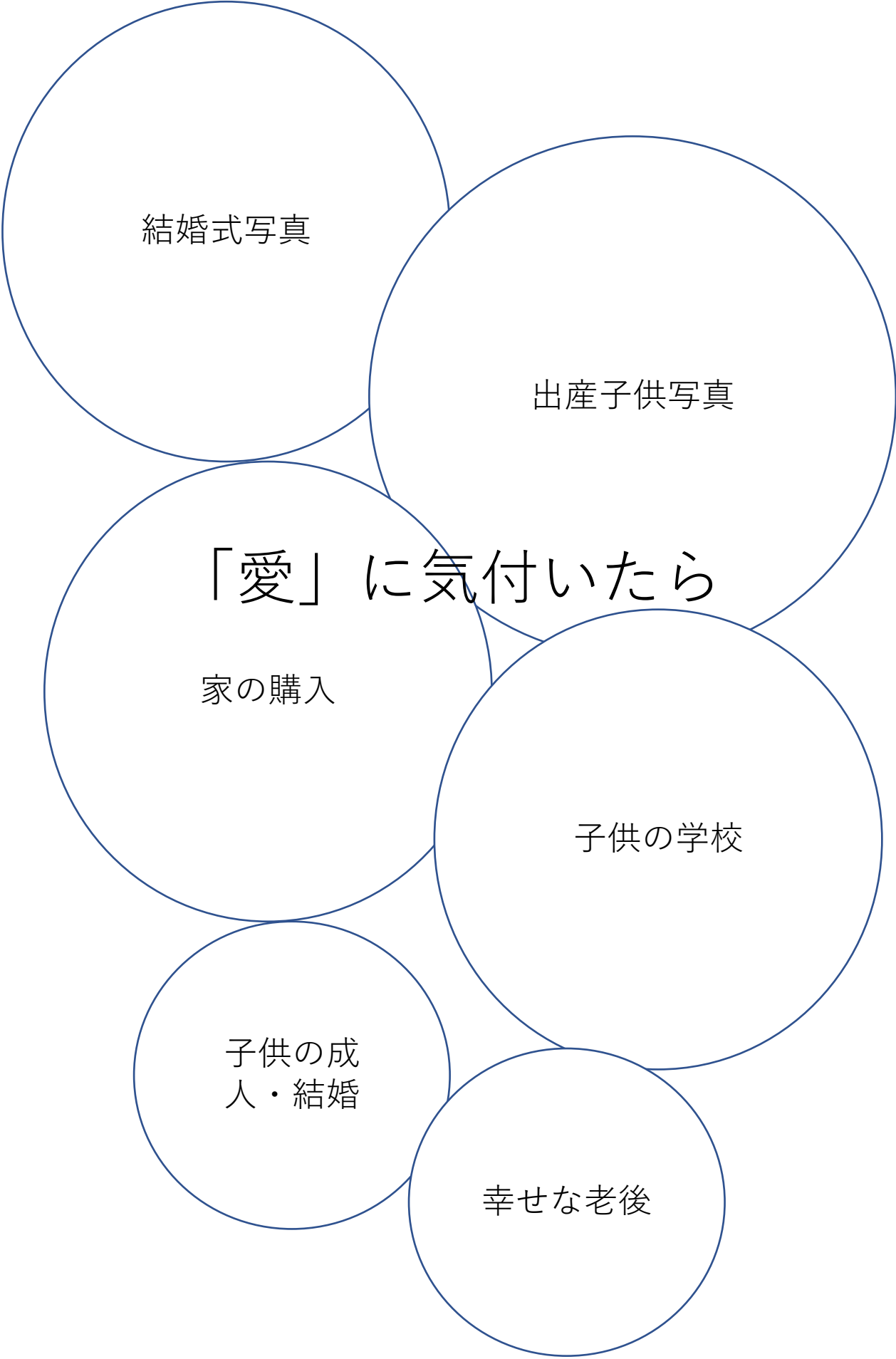




結婚式写真

出産子供写真

「愛」に気付いたら

家の購入

子供の学校

子供の成人・結婚

幸せな老後

(イメージ：幸せ・憧れ・理想)

(ホームページTOP2段目のイメージ)



子供を大切に育てたい

「この子にはやりたい事をやらせてあげたいな」

大切なひとを守りたい

「私にもし何かあっても、家族には笑顔でいてほしい...」



素敵な家で過ごしたい

「叶うなら、素敵なダイニングで食事をしたいな」

ゆとりある将来

「老後も笑顔で楽しめたらきっと良い人生になる」



(イメージ：不安・恐怖)

(写真やイメージなどと合わせて)

(項目の要素出し・文章の簡素化○)

未来への不安

- ・病気やケガで働けなくなったらどうしよう
- ・がんになったら生活はどうなってしまうんだろう
- ・住宅の資金は十分なのだろうか
- ・住宅ローンは借りられるのだろうか・返しきれるのだろうか
- ・理想の家は見つかるだろうか
- ・子供の大学資金準備はこれでいいのだろうか
- ・勤め先の都合で収入が上がらない
- ・貯蓄がうまくいかない
- ・増税や社会の変化できっと今より貯蓄が難しくなる
- ・将来が見えない
- ・退職金がない、足りない
- ・もっと効率的にお金をつくっていけないだろうか
- ・自分自身・親・家族の誰かが介護になったら
- ・予期できないトラブルにあったら

(イメージ：失敗・落ち込み)

(写真も 1, 2 点)

(項目の要素出し・文章の簡素化○)

選択を間違えると

- ・ 本当に働けなくなったのに貯金と保険金では足りなかった
- ・ 自分ががんになって家族の負担がものすごく増えてしまった
- ・ 住宅の資金が足りなくていつまでも家を買えない
- ・ 住宅ローンは組めたが完済が70歳。。。
- ・ 勢いに任せて家を買ったが後悔してる
- ・ 子供が進みたい進学先の費用が足りなかった
- ・ 勤め先がどんどん事業縮小している
- ・ 貯蓄どころか毎月の家計が火の車
- ・ 毎年支出が上がっているのに収入が増えない
- ・ 退職金がない、足りない
- ・ もっと早くから資産を作り始めればよかった
- ・ 親の介護が本当に起きてしまった
- ・ まさかこんなトラブルに巻き込まれるなんて

(イメージ：一筋の光明)

(成功の第一歩)

(項目の要素出し・文章の簡素化○)

将来の見える化と資金準備⇒ライフプランニングから始めましょう

①現在と将来の把握

ライフプランニングとは、現在の収入と支出と将来起こりえるべくことを年単位で計算し、未来予測と計画立てをする事です。現在の収入・支出・教育資金・住宅資金・老後資金だけでなく、住宅ローンの早期返済計画・学校の実験の変化による教育資金の予算化・人生のイベント設計・理想の暮らしと年収増加 など、「現在と将来の見える化」を行います。

②明るい未来の為の努力の方向性を提案する

ライフプランニングがいくらよく出来ても、将来を言い当てている訳ではありません。状況の変化によってライフプランが大きく変わる事もあります。また現実的なライフプランニングも大切ですがどうしたら理想の生活に近づけるかなどの努力の方向を導く事も大切です。貯蓄スピードや年収の上げ方・投資方法などその人の理想にどうしたら近づく事が出来るかを徹底的に検討しましょう

③教育資金について

近年の少子化においては、今後必要となる教育資金は飛躍的に上がると考え、資金の確保が大変重要となります。

特に子供が中学生以降となると支出が増大し、小学生までの間が最大貯蓄の時期と捉え、最も効率的な方法で教育資金を作らなければなりません。

④住宅資金

自己資金が多くあることに越したことはありませんが、貯蓄に時間をかけすぎると完済までの期間ものび、健康状態によっては完済できない事もあり得ます。

住宅は理想と予算、環境と変化、リスクとゴール様々な調整が必要で、住宅購入時にそこまでアドバイスをされることはありません。

(イメージ：頑張る)

(一緒に学ぶ写真)

金融知識を一緒に学び、設計をしましょう

①金融知識を身に付ける

世の中には様々な金融商品があり、商品とはお金をメリットのある形に変える事を意味します。そして同時にデメリットが必ず発生します。重要なのはこのデメリットを明確に把握し、デメリットから損害が発生しない様にまずは金融知識を身に付けましょう

②必要な商品に優先順位をつける

知識を身に付け、例えば良い商品があったとしても、無理無駄な購入は×です。ライフプランニングで出てきた解決すべき優先順位を基に一つずつ問題を無理なくクリアする事が理想です。

③良い商品を選ぶ

保険も、証券も、ローンも、各種商品全て、会社や商品によって効果が異なります。必要なもの、良いものを選択してください。

(イメージ：会社のサービス・スタンス)

(プロフェッショナルの写真イメージ)

(項目の要素出し)

私たちはAIME（エイム）株式会社と申します

保険業・証券業・不動産業を同時に取り扱ってきたからこそ辿り着いた「トータルライフプランニング」をお客様に提供しています。

- ☐ 未来が明るく見えてくるライフプランニング
- ☐ 専門的知識・ノウハウの発信・セミナーの随時開催
- ☐ 合理的な商品の設計と選択・生涯のサポート

- ① 最新ソフトを使った高度なライフプランニング⇒無料
- ② 住宅購入のセミナー＋買わない内見ツアー
- ③ 厳選した保険商品のご提案とプランの自由なサイジング
- ④ 資産作り（投資信託から個別株、NISA、iDecoなど）の販売とサポート
- ⑤ 住宅資金とローンの比較とプランニング

これらを相談料無料で行っております。

セミナー毎週3本開催中

Youtube・Instagramでもノウハウ発信中

AIMEで解決できること

- ・ 失敗のない住宅購入
- ・ 住宅ローン選びと資金計画
- ・ 教育資金準備
- ・ 保障や将来への準備
- ・ 投資や資産形成



(イメージ：サービスの受け方と会社の概要) (見やすく展開)

個別の相談までの手順

- ①下記QRコードよりLINEの友達申請を送り、日時の予約を行います。
- ②相談場所をご自宅・弊社事務所（市ヶ谷駅徒歩3分）・ご自宅近くの会議室やカフェ・zoomでの遠隔相談の中から選びます。お子様の状況を優先してご選択ください。
- ③当日は、現在の保険証券や各種資産について確認する事がありますので証券等をご用意ください。
- ④ご相談時には営業活動は行わず、現状の把握や問題点の抽出、解決の方向性を一緒にお話し致します。
- ⑤担当に付く事をご希望された時に初めて商品などのご提案を致します。ご相談に対し費用を請求したことは一度もございません。



セミナーの参加方法

- ・住宅購入ノウハウセミナー・ライフプランニングセミナーなど各種セミナーを開催しています。下記QRコードからセミナーのページを確認して、受講したいセミナーをご選択の上、お申し込みください。
- ※有料のセミナーは現在行っておりません。



事業内容

☐不動産仲介業 宅地建物取引業
東京都知事（1）第106269号

☐金融商品仲介業 代表平山個人の認可関東財務局（金仲）第834号
投資信託500種類、個別株などの取り扱い

☐保険代理店業 生命保険・損害保険の複数社に厳選して取扱い

☐住宅ローンアドバイス
提携住宅ローン
フラット35（株式会社ハウスデポパートナーズ）その他各種金融機関

地図

会社概要

〒102-0074 東京都千代田区九段南4丁目6-1 4九段YMビルディング1階
（市ヶ谷駅 地下鉄A3出口より靖国神社方面へ徒歩1分、麴町郵便局手前）
TEL・FAX:03-6272-8344
MAIL:info@aime-co.jp

名刺添付エリア