

アポイントが取れない限り、無料です。

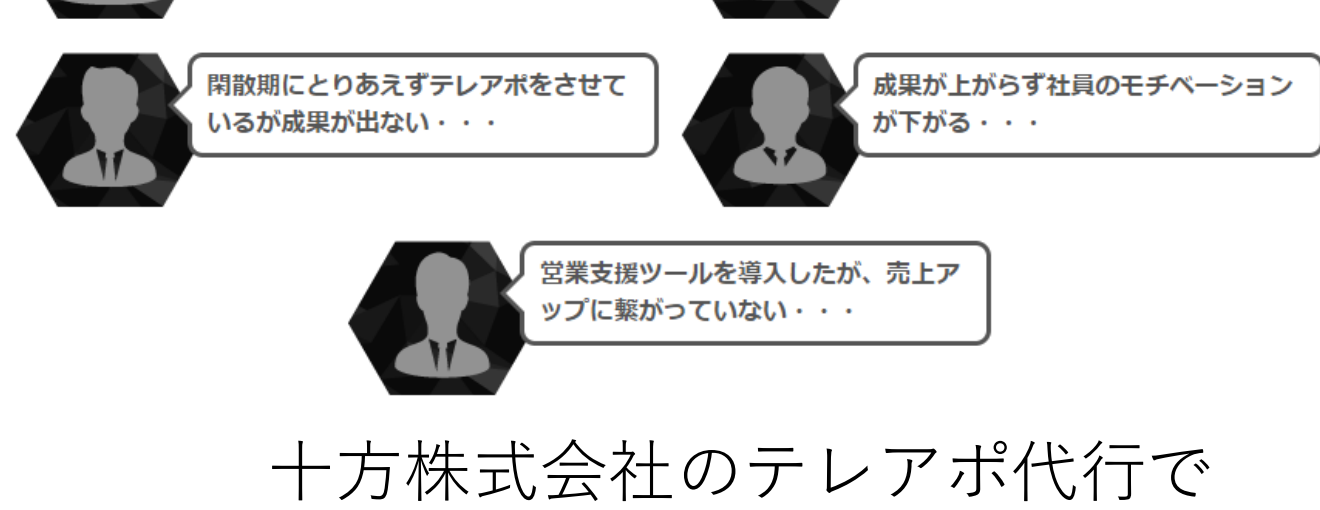
0円

3つの無料

1. リスト作成費
2. トークスクリプト作成費
3. 月次レポート作成費

完全成果報酬型
新規アポイント獲得代行
訪問・ウェブ商談 どちらでも対応可能
のような文言を上部に入れる

こんなお悩みありませんか？



十方株式会社のテレアポ代行で

売上

UP!!

コスト

DOWN!

利益

UP!!

当社の強み・特徴

Point 1 高い成約率

- 法人営業経験
- テレアポ経験

3年以上のスタッフだけがお電話することで高い成約率を実現

Point2 有形、無形を問わず幅広い商材の実績

- 25業種
- 約480社

の新規開拓ご支援の実績

Point3 本当に商談したい企業、担当者にリーチ

希望する業種、エリア、規模、職位の担当者にアポインを獲得

▼ご支援事例▼

CASE 01
人材派遣業

データベース × アドバイザー

独自のリスト抽出方法でアポ率9.9%を記録

アドバイザーがクライアント様のターゲットを絞り込み、データベースから最適なリストを抽出することで**確度の高いリストをご提案。**

>>事例詳細ページはこちら

確度の高いリスト

アポ率
9.9%

お客様の声

今まで営業が電話して、外注してアポイントが取れるか半信半疑だった。しかし、リストの作成からトークスクリプトまで親身に手伝ってくれたので期待以上の成果を出すことができた。継続して使っていきたい。

CASE 02
計測機卸業

データベース × トークスクリプト

キーマンへの接触率 78.6%を記録

クライアント様と入念な打ち合わせを行い、「キーマンに接触する」というコール目的を設定。目的達成のためのトークスクリプトを作成・提案し、**クライアント様社内実施時の2倍の成果を達成。**

キーマン接触率

78.6%

お客様の声

社内にお電話の専門人員がおらず、業務が滞っていました。商品数が多く、soraのスタッフさんも勉強していただくが大変だったと思いますがそこは時間をかけ、レクチャーをさせていただきます。最初は大変でしたが今ではおまかせできるので結果としては大変満足しています。ありがとうございます。

CASE 03
医師会向けシステム

データベース × 高速PDCA

丁寧なミーティングでスムーズな意思共有

ビデオ会議を活用し、毎日の稼働時の気づきのご報告や、より効率的な獲得に向けたご提案を実施。医師会という敷居の高い分野においても、コールの内容変更にも臨機応変に対応することで、成果を実現。

初回

2回目

取得件数
151件

取得件数
587件

取得率
19.3%

取得率
33.7%

お客様の声

医師会への電話なので特殊なものだったと思います。最初は少し戸惑いがあったようですが、改善、修正して期待以上の結果になったので満足しています。他の商材についてもテレアポしてもらっていますが、スタッフさんの対応は素晴らしいと思います。

▼わたしたちのお客様のお声

私たちがのお客様

Introduction to Customer

美容業界向けに集客支援などを行う企業
営業部長 石田さま 35歳
美容室、ネイルサロンなど幅広く美容業界に新規商材、マーケティング支援などを行う企業さまです。

戦略系コンサル企業
パートナー 渡辺さま 32歳
業務効率化からM&Aの補佐など幅広く企業活動を支援する企業さまです。

▼こんなスタッフが実際にかけています

私たちのご案内

Infomation for us jippou

自己紹介・仕事の概要
十方株式会社 営業部 佐藤 部長

自己紹介・仕事の内容
十方株式会社 営業部 高橋 さん

当社 営業部長
石田 31歳
当社の営業部長です。主にクライアントさまとの連絡からアポインターの指導などを行っています。

当社 アポインター
高橋 31歳
当社のアポインターです。お客様のアポイントの取得を行います。

テレアポ代行業者の料金比較

	株式会社soraプロジェクト	A社	B社
価格(リスト1社あたり)	350円～400円(3回まで追跡)	150円(1回のみ)	430円(3回まで追跡)
施策提案	○	×	×
平均勤務年数	3年 10ヶ月	1年	1年
事前の打ち合わせ	コールマネージャー・コールスタッフ	営業のみ	営業のみ
個人 or 法人	法人専門	法人・個人	法人・個人
最低依頼件数	300社～	1000社～	500社～
トークスクリプト作成	勤務年数5年以上のリーダースタッフ	提供無し	営業
リスト提供	無料	提供無し	20円/社
中間改善	50件コール後、成果よって適宜	無し	決まり無し
分析レポート	アポ率、業種、地域、見込み度	×	決まり無し
アポ以外の見込み客報告	会話情報付きのリスト	×	×

テレアポ代行サービス導入までの流れ

STEP 01 お問い合わせ	STEP 02 無料シミュレーション	STEP 03 稼働前のヒアリング	STEP 04 本稼働
メールフォーム、またはお電話よりお問い合わせください。担当アドバイザーが対応させていただきます。	独自のデータベースと過去の経験則から御社商品のシミュレーションを実施。レポートをご提出します。	リスト、トークスクリプト、商品についての詳細な打ち合わせをコールスタッフを交えて実施します。	導入の準備が出来次第、運用を開始。日々のコール状況はリアルタイムで可視化されます。

サービス導入から見込み客獲得までの流れ

(アポイント獲得をコールの目的とした場合)

STEP 01 コール実施	STEP 02 コール状況をもとに定期的な改善	STEP 03 アポイント獲得/日程の調整	STEP 04 商談/契約
平均勤続年数、業界最長の経験豊富なコールスタッフが、御社専用のスクリプトをもとにコールを実施。	稼働状況を細かく分析し、積極的なPDCAを回します。ご要望に応じてスクリプトの変更も柔軟に対応します。	確度の高い見込み客のみを厳選して獲得。日程調整まで行えるため、契約獲得に集中いただけます。	あとはお客様が商談訪問を行い、契約を獲得。お客様の稼働はこの1点のみになります。

よくある質問



具体的にはどんなサービスですか？

国内外を含め、1,000席以上のコールセンターを活用したテレマーケティングになります。