

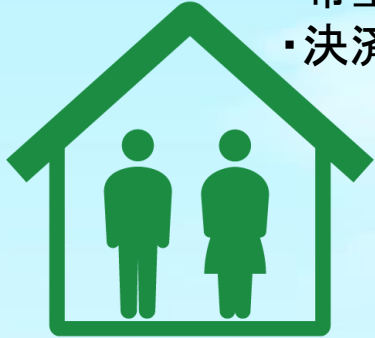


合同会社ixio

担当:重田、佐藤、梅山

施術所・病院 (利用者)

- ・企業情報
- ・希望人材
- ・希望期日
- ・決済情報



人手不足
ピンポイントで欲しい
週1日だけ欲しい
毎週〇曜日〇時だけ

閲覧・登録

課金

詳細情報

サイト (仲介)

概要情報のみ

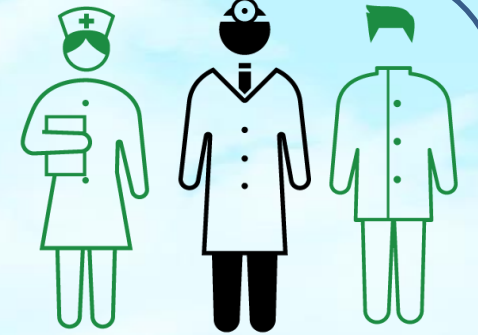


課金

支援サー
ビス

登録

施術者 (メイン)



Nurse Dr. 施術者

毎週〇曜日だけ空いている

- ・スキル情報
- ・希望報酬
- ・勤務希望
- ・資格情報

サイトイメージ

- 全体的な色調感はモノトーン調の落ち着いた感じ。
- メインターゲットは新人ではなく、ある程度働いている方向けのもの。
- いわゆる昔のブログのような文字基調のものは望ましくない。
- 基本的なボタン配置などの原案は貴社にお願い致します。

UI等のイメージ

概要

- 登録料: 企業、求職者無料(ただし、初回登録から1週間以内にポイント購入で3ポイント50000円が30000円で購入可能)
 - 基本はキャリアオクのイメージで、ポイントを購入しなければ閲覧のみしかできない、無料で登録して必要な時だけ課金
 - 個人情報以外は基本的に閲覧可能
 - 入札時(面接依頼時)、承諾を得た場合のみポイント消化
 - 1人に依頼し、承諾を得たら(1ポイント消化)
 - 希望条件に合った人材の登録があったらメールでお知らせ(1か月2ポイント)
 - 最低購入価格は3ポイント(50000円)
 - 9ポイント(135000円)、15ポイント(200000円)
 - ポイントは有効期限が3ポイント(2ヶ月)9ポイント(4ヶ月)15ポイント(6ヶ月)
 - 従量課金プランは1ポイントから購入可能15000円(期限なし)
 - 制約した際は1か月分の月給を報酬としていただくが、5ポイントを付与(期限は12か月)
- さらに、就職後半年経過した場合求職者にお祝い金1万円、企業にはさらに5ポイント付与
- 求職者と企業がうまくマッチしていればみんながハッピー

イメージ



基本機能は無料だが自社で検索しないと新鮮な旧ほくしゃ情報は見逃す可能性あり

仕組みの草案

・良い企業であれば、企業の拡大とともに人材も必要となり従来のサービスでは採用コストがかさみがちだが、今回のシステムは採用後に定着率が高ければポイントが付与され次の採用時に利用できる(ただし、有効期限がある)ため、また利用しようという動機付け、定着につながる

・離職や転職のハードルが下がっている現在ではあるが、居心地の良い企業には長くいたいと思うはず、お祝い金も弊社から付与し応援

・弊社のマネタイズのタイミングは、企業からのポイントと、求職者側のサポート
求職者のサポート内容(月額1万円)

・オンラインやオフラインでの面談同席

・オンラインでのキャリアコンサルティングからマッチングサポート

→システムのメインが企業から求職者へのスカウトになるため、自分が希望している企業から声がかからない可能性もあるため、求職者からもアクションを起こせるようにする。この場合企業は承諾すればアポイントが取れる

・希望企業名や業務内容、報酬額に合いそうな企業が登録したらメールでお知らせ

- ・求職者側もは有料サービスは月額1万円(お祝い金で1万円は返ってくる)

<システム利用者のイメージ>

- ・求職者は正社員雇用希望の方よりも非正規希望(業務委託など)が増えると予想されるため、プロフェッショナル人材(多彩な経験や資格)を持った方をメインで考えている
- ・その際、週1回だけ、月1回だけなど細かい仕事依頼内容が設定できるとありがたい
ただし、正社員雇用も根強いのでそこも選択できるようにしたい
- ・成約時の報酬は正社員は月額1か月分、フリーランスなどイレギュラーな契約の場合は1回あたりの報酬の10回分

必要と思われる機能

- ・企業情報、求職者情報の管理
- ・ポイントや現金の決済機能
- ・ポイント管理機能
- ・サイト内メッセージ機能(テンプレート機能、あいさつや返信や辞退などの一般的なビジネスメールのような文章)