

忙しくて、これ以上顧客を増やせない!とお悩みの企業様へ

御社のノウハウをプログラム化して 働く時間を1/2、 集客・売上を3倍にする 仕組みをつくりませんか?

3大価値



独自カリキュラム開発



会員サイト構築



集客の仕組み化

こんなお悩み、
ありませんか?

- 忙しくて顧客をこれ以上増やせない…
- 1人の講師・トレーナーだけが売上を作っている…
- 属人的で、新人が育たない…
- 売上がほとんど単発で継続性がない…
- 会員制ビジネスを始めたいがやり方がわからない…

高単価

付加価値が高まり、単価を上げることができます

集客UP

生産性が高まり、
顧客数を増やす
ことができます

御社のノウハウを
独自プログラム化
することで…

組織拡大

工程が標準化され、
新人の早期育成が
できます

成功事例

□1□

英語オンラインスクール
月額4,980円のeラーニング
累計5,127名の
生徒集客に成功



□2□

起業支援の会員制ビジネス
月額6,480円のオンラインスクール
508名の
会員獲得に成功



□3□

ブランド構築プログラム
自社集客の仕組み化で
月額50万の
新サービスの受注に成功



…その他、営業教育スクール、WEBマーケティング会社、学習塾、心理学協会、速読スクール、ネイルスクールなど、様々な業種の会員制ビジネス&オンラインスクール化の支援を行っています。



教育スクールビジネス研究所

裏面へ



株式会社 教育スクールビジネス研究所
代表取締役 小林 正弥

Message

教育スクールビジネス研究所代表の小林正弥です。「忙しくて、これ以上顧客を増やせない」とお悩みの、研修コンサルティング会社、制作会社、教育事業会社の支援をしています。

御社のノウハウをプログラム化し、会員制ビジネスやオンラインスクールを構築することで、働く時間を減らしながら、上限なく顧客を増やし、売上を伸ばすビジネスモデルを構築しませんか？

ビジネス成長の鍵は、「ノウハウのプログラム化」です

属人的な研修やコンサルティングだと、忙しくて顧客数を増やせなくなります。御社のノウハウをプログラム化し、コンサルティングビジネスを構築すれば、上限なく顧客を増やすことができ、働く時間を減らしながら、集客・売上を伸ばすことができます。

ノウハウをプログラム化せず集客すると、顧客数・売上高は頭打ちになります。

当社は、

- ☑ **生徒クライアントが自学自習できる「独自カリキュラム開発」**
- ☑ **継続的に顧客が集まり続ける「集客の仕組み構築」**

という2つの重要ポイントをきちんとおさえたコンサルティングを行なっています。



コンサルティング内容

全12回のコンサルティングで独自カリキュラムを開発し、集客の仕組みを作り上げ、高収益な会員制ビジネス&オンラインスクールを立ち上げていきます。

- 第1回 ビジョンの明確化／コンテンツの棚卸し
- 第2回 独自カリキュラムの開発
- 第3回 会員サイトと顧客コミュニティづくり
- 第4回 パッケージングと価格の決定
- 第5回 オプションメニュー開発／LTVの最大化
- 第6回 カリキュラムブックと会員サイトの完成

- 第7回 集客の設計図の作成
- 第8回 内部リストへのアプローチ／セミナーセールスの実務戦略
- 第9回 無料オファー&ステップメールの設計
- 第10回 2ステップマーケティングの実務戦略
- 第11回 広告とソーシャルメディアによるアクセス増加戦略
- 第12回 継続受講アプローチ／年間プロモーション計画

▶まずは、無料で相談してみませんか？

まずは、御社のノウハウの独自プログラム開発、集客の仕組み化について、無料で個別相談を行なっています。「こんなビジネスモデル聞いたことがなかった!」と喜ばれています。右記からお申し込みください。

QRコードを読み込み、
無料相談にお申し込み下さい。



お電話でのお問い合わせも受け付けています。
「チラシを見て!」とお気軽にご連絡ください。

TEL.03-6403-3046

株式会社教育スクールビジネス研究所

〒150-0002 東京都渋谷区渋谷3-6-2 エクラート渋谷ビル4階
URL: <http://www.schoolbiz.jp/> E-MAIL: info@schoolbiz.jp