



AIコストカットシステム

コストを

クラベル



事業内容説明資料



会社概要

企業名	株式会社plusOne
事業内容	システム開発事業
資本金	7,000,000円
所在地	東京オフィス：東京都豊島区池袋2-17-8 他、埼玉・大阪・青森
電話	0120-935-946
e-mail	info@p1us0ne.com
取引先	大型介護施設、飲食店、大手建設会社（詳しくはお問合せ時に開示します）

コストを クラベル の概要

1

用途・業務に
応じた正しい
経費削減

2

手厚い
フォロー
アップ

3

多様な
削減項目

4

DXが確実な
経費削減

5

完全
成果報酬型

6

クラベルだけ
の経費削減
メソッド

代理店・取次店・営業を挟まず顧客目線による価値
=一番安いベストプランを提供します

様々なコスト削減が可能（一部抜粋）

販売店にとって
一番利益が出る商品を販売
している

現状

ビッグデータから
ベストプランを比較し
コストの最適化を！

クラベル導入後

ETC・セコムアルソック・スマホ
電気・水道・人材派遣・自動車保
険・カーリース・固定電話料金
・SEO広告・社会保険・食ベログ
広告・ガソリン・OA機器リース
・システムソフト・ホームページ
・PCセキュリティ・清掃費など

独自の最安価格自動算出プラットフォーム

家賃・ガソリン・社会保険・電気・ガス・コピー機リースなど削減可能なものはたくさんあります

顧客 データ準備

現在の契約状況や明細などのデータを登録



各種現場データ



代理店 示唆実行

AIが分析した結果を顧客へ提案



分析結果



コストを

クラベル



分析



ビッグデータを用いたAI分析技術を採用

- ・最安価格選択
- ・最適プラン算出
- ・勝手に相見積

800万件以上のビッグデータを用いて現状を分析

コストを削減することで利益改善効果を生むことができます

年間
コスト

1000万円の場合

自社での削減率 3～5%

50万円の削減

クラベルでの削減率 10～20%

150万円の削減



1年目

5年目

5年後の
削減額

自社だと

50万 × 5年で
250万円の削減

クラベル

637万円の削減

運送業

5項目のコスト見直し
年間715万円削減

26%
削減

フ
ィ
ジ
ツ
ト

3項目のコスト見直し
年間341万円削減

12%
削減

飲
食
業

4項目のコスト見直し
年間288万円削減

5%
削減

IT
企
業

4項目のコスト見直し
年間777万円削減

19%
削減

削減例

介護事業

5項目のコスト見直し

年間**643**万円削減

48%
削減

フィットネスジム

3項目のコスト見直し

年間**341**万円削減

12%
削減

製造業

4項目のコスト見直し

年間**216**万円削減

26%
削減

飲食店

4項目のコスト見直し

年間**288**万円削減

5%
削減

運送業

5項目のコスト見直し

年間**715**万円削減

26%
削減

ホテル

3項目のコスト見直し

年間**604**万円削減

12%
削減

工務店

5項目のコスト見直し

年間**378**万円削減

31%
削減

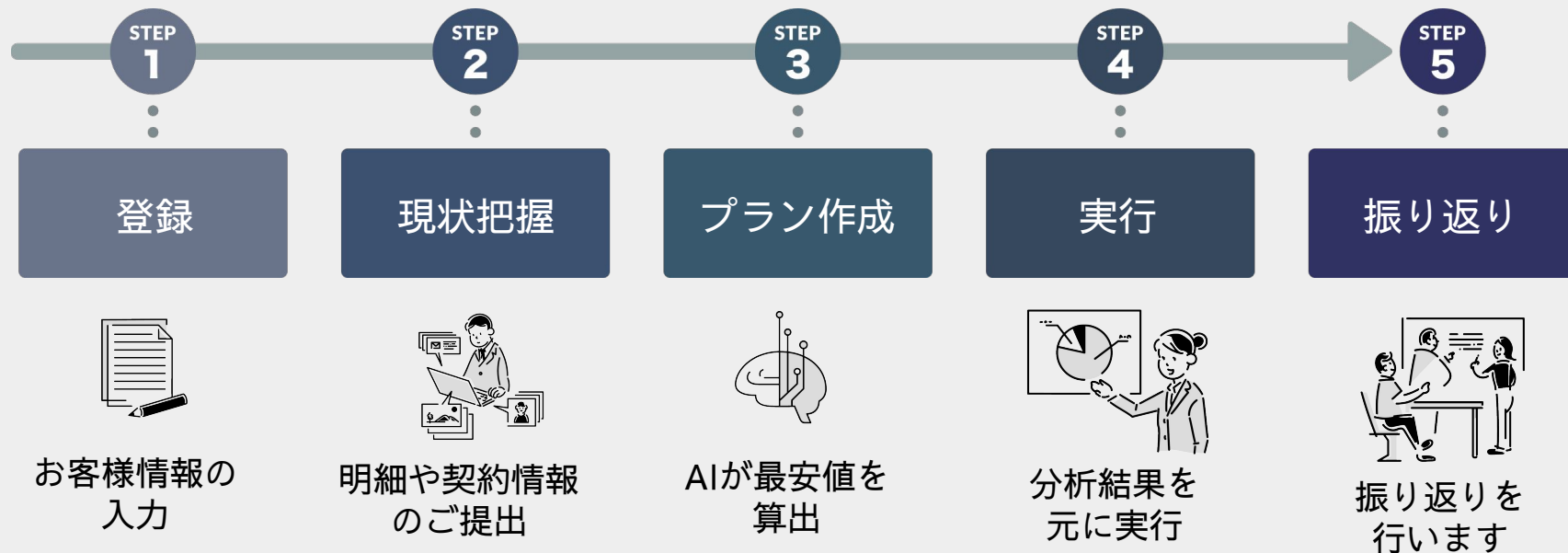
IT企業

4項目のコスト見直し

年間**777**万円削減

19%
削減

ご契約から振り返りまでの流れ



カスタマーサポート担当者がつき、導入後のサポートも致します

お支払い例

年間削減額80%の成果報酬をベースに多様なお支払いプランでお客様の要望にお応えします

■年間削減額が100万円の場合の例（税抜き）

支払回数	着手金	1回の支払回数
一括	¥0	¥800,000
6	¥30,000	¥133,333
12	¥50,000	¥66,666
24	¥70,000	¥33,333
36	¥100,000	¥22,222
42	¥150,000	¥19,047

長期分割支払いが可能

※年間削減額によりお支払い回数上限を定めさせていただく場合がございます

代理店様手数料

代理店様手数料は顧客の年間削減額と月間契約数に応じて変動致します

RANK

01

月間契約件数

1～3件

年間削減額の

30%

RANK

02

月間契約件数

3～5件

年間削減額の

35%

RANK

03

月間契約件数

5～8件

年間削減額の

40%

RANK

04

月間契約件数

8件以上

年間削減額の

50%

年間削減額に応じた金額をお支払致します

例) 年間削減額30%・契約件数1件

年間削減額100万円の場合 **30**万円



件数次第で手数料アップ!

クラベル独自の仕組み

数字で効果が実感できるのでお客様の満足度も高く代理店様の手離れも良い商材です

明細取得後の
契約率なんと **65% !**



代理店募集要項

クラベルでは以下のとおり代理店を募集しております

<p>コストを クラベル 代理店募集要項</p>	募集対象	法人・個人を問いません ※個人の方の独立企業も歓迎致します
	募集地域	全国各地にて事業説明会を行っております。
	契約形態	代理店契約
	費用	月額費用：¥20,000（税込）※1案件成約で返金 初回システム登録手数料：¥20,000（税込）
	収益予想	〈業務委託1名稼働〉：月間獲得顧客数5社→売り上げ130万 〈代理店3名稼働〉：月間獲得顧客30社→売り上げ500万円
	代理店フォロー	資料作成、チラシ作成、専用チャットルーム設置、0120設置、LP送客、システム利用料を含んでおります
	諸条件	テレアポやリスト管理、資料作成など代理店様支援プランもご用意しております

エリアオーナー制度

エリアオーナー加盟料：初回加盟登録費用 5万円

月額費用：毎月 5万円 ※ 1 件以上の案件成約で返金

共 同
事 業

エリア
オーナー
契約

共 存
共 栄

代理店と本部は「対等なパートナー」です

代理店の役割



- 人の管理
- 人材の育成
- 売上・経費の管理

商標、システム、ノウハウの提供、継続的に指導や援を実施

月額費用の支払い

本部の役割

- 商品開発
- 商品情報提供サービス
- ITシステム
- 販売促進のための広告展開
- 宣伝活動
- 最新の情報提供 など

特 典

1
活動費用の支給

2
エリア独占

3
下位店送客支援

代理店ネットワークを構築することで**案件が自動的に発生する仕組み**ができ、**より多く獲得する仕組み**を作ることができます

単店



個人経営

複数店経営



複数店舗の経営

マネジメントオーナー
として事業経営



代理店を増やし、個別巡回
や指導をして業務拡大

クラベルでは代理店送客サービスも行っております

エリアオーナー制度導入で事業拡大

エリア送客・・・・・・・・・・該当エリアで代理店申請及び問い合わせがあった際の送客
コールセンター設置・・専用番号を設けコールセンター設置
資料作成・・・・・・・・・・提案書類やチラシなどの作成

+

エリア
独占

案件増加による
手数料増加



経営の安定

1店舗だと、トップ営業マンの離脱などで売上の影響を受けるリスクがありますが、複数店経営ならリスクを分散することが可能です。



実業家への1歩

単なる店舗拡大ではなく、1社1社が安定した経営状況を維持し、事業拡大していくのが目的です。従業員数も増やし組織の成長を牽引する存在となります。



売上の拡大

代理店数が増えることで将来的に売上規模で数億から数十億になりエリア最大クラスになります。エリアのお客さまに支持され、エリアの「顔」になります。

ご興味・ご関心をお持ちいただけましたら
メール(info@plusone.com)又はお電話にてご連絡下さい
詳しくご案内致します。

お電話でのお問い合わせは

株式会社plusOne クラベル事業部

電話：0120-935-946まで

株式会社
plusOne

池袋オフィス	東京都豊島区池袋 2-17-8
新宿オフィス	東京都新宿区新宿 6-7-1
埼玉オフィス	埼玉県さいたま市中央区新中里4-13-15
大阪オフィス	大阪市北区芝田1-1-4阪急ターミナルビル16F
青森オフィス	青森県青森市古川 1-8-2-3F

代理店様手数料

お客様の支払い回数に応じてお支払い致します

