



営業活動にこんなお悩みありませんか？

アプローチ企業リストのお悩み

様々な条件で企業リストを抽出したい！

部署名リストがほしい 等

アプローチ管理のお悩み

アプローチ履歴と進捗管理がしたい

一目で成果がわかるダッシュボードがほしい

NEW!

顧客開拓スタートパック@Zoho CRM が解決します

顧客開拓スタートパック@Zoho CRMとは？

様々な観点でアプローチ企業の条件抽出ができるPapattoクラウドと
アウトバウンド営業のアプローチ履歴と進捗を可視化できるZohoCRMを組み合わせ
御社のアウトバウンド営業を一気に加速！

営業リスト抽出

メリット1

60万社の法人DBから企業
属性や多様な条件で(*1)最
適なターゲットリストを抽
出

メリット2

最大8,000件の企業リスト
を2ヶ月抽出可能。部署単
位のリスト化も可能！

Papattoクラウド

2ヶ月フルプラン付き！

アプローチ管理

メリット3

抽出したリストへの活動履
歴蓄積や進捗管理、ダッシ
ュボードまでを設定代行

Zoho CRM

2ヶ月分利用料込み！

*1) お客さまにてご確認の上、属性を追加することが可能です。

*2) データのダウンロードは4000件/月×2ヶ月までとなります。

※本サービスはブルーテック（東証グロース）グループのネットビジネスサポート社との共同企画です。

株式会社etika / Zoho認定パートナー

〒750-0003 山口県下関市阿弥陀寺町7-8 ウズハウス4階シェアオフィス

〒810-0001 福岡県福岡市中央区天神2丁目5-28 西通りセンタービル6F The
Company Daimyo

tel:070-8339-8962 Mail: info@etika.life

CRM
サポートセンター



顧客開拓スタートパック@ZohoCRMご提供価格

198,000円（税抜） 217,800円（税込）

- ・ Papattoクラウドフルプラン×2ヶ月（リストダウンロード上限4,000件/月×2ヶ月）
- ・ ZohoCRM未導入の企業様にはZohoCRMエンタープライズプラン2ヶ月分セットにてご提供
- ・ 今だけ特典 企業名を右クリックで企業情報を確認できる「クリックサーチ」2ヶ月無料提供

営業リスト作成サービスPapattoクラウドはここがすごい！

Papattoクラウドとは、ネットビジネスサポート社が提供する営業リスト作成サービスです。

- ✓ 独自技術でWebサイトから最新のデータを取得しているため、常にデータがフレッシュ
- ✓ 企業属性✕独自のマーケティングタグ（*5）で貴社ならではの見込み顧客を見つけられる！
- ✓ 20万社、170万部署のデータベースから部署名がわかるから、アプローチの成果向上が見込める！

サービス利用のステップ

貴社のターゲットとなり得る企業さまの条件を頂ければ、あとはアプローチ実行まで弊社が全てサポートします！

1

ターゲット企業になり得る属性とマーケティングタグを一緒に検討し、決定する。

2

既存顧客との重複チェック・新規要アプローチリストのみ抽出（当社）

3

抽出したリストをZoho CRM にインポート。アプローチの進捗や成果管理のダッシュボードを作成（当社）

4

CRMの使い方、アプローチ履歴の残し方などレクチャー（当社）



サービスリリース記念！

ネットビジネスサポート社「クリックサーチ部署付き無料提供（2か月間）」