



顧客がわかる
営業がそだつ

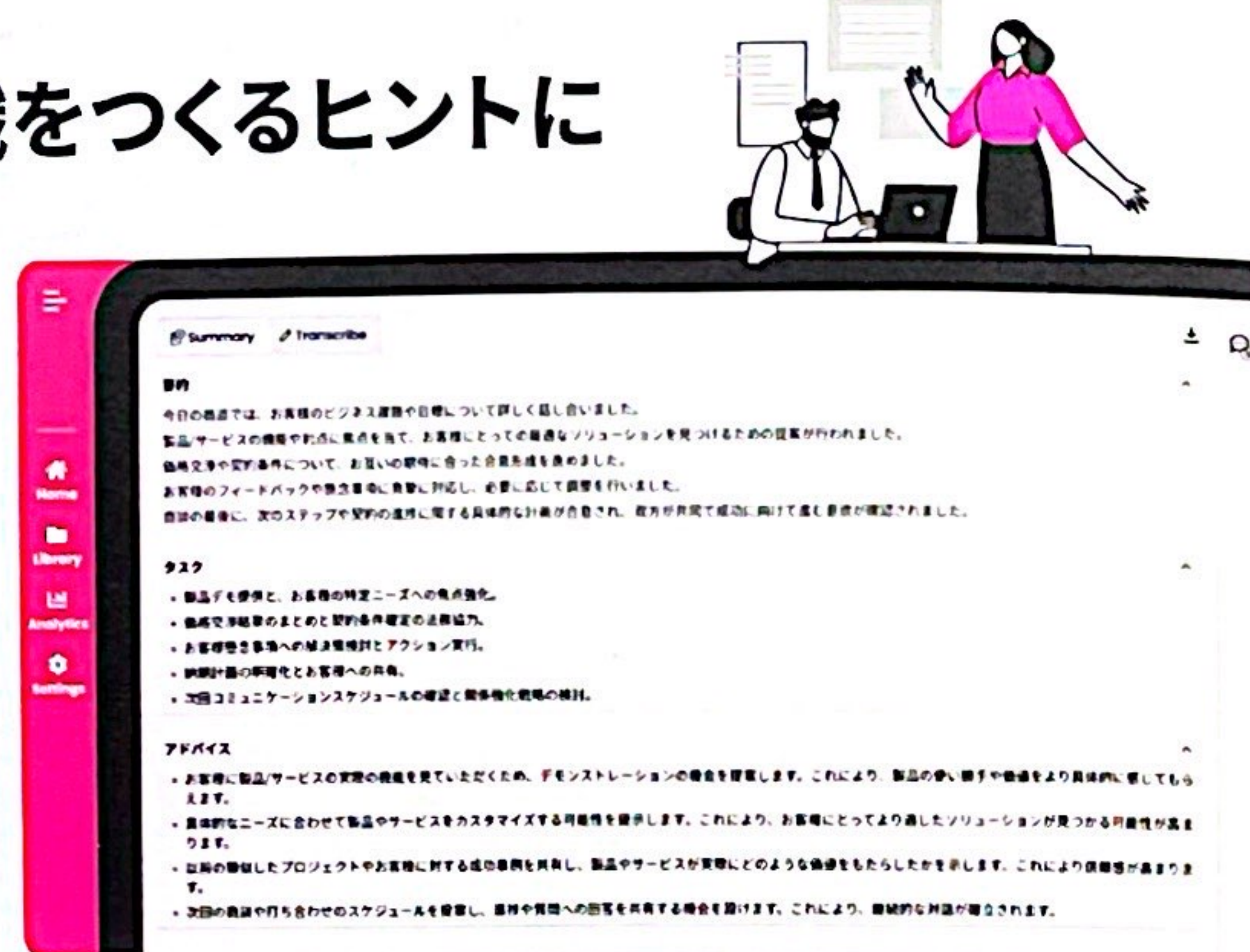


JamRoll は、会話を見える化し営業生産性を向上させる
商談解析AIです。自動で録音・録画、文字起こし、
音声・感情解析で情報共有の自動化と組織育成の効率化を支えます。

商談をAIが解析、いい組織をつくるヒントに

顧客との商談をAIが解析、要約やToDo・アドバイスなどを商談ごとに
自動で作成。商談の振り返りはもちろん、結果を出すためのヒントが
得られるので、営業組織の育成を効果的に支援します。

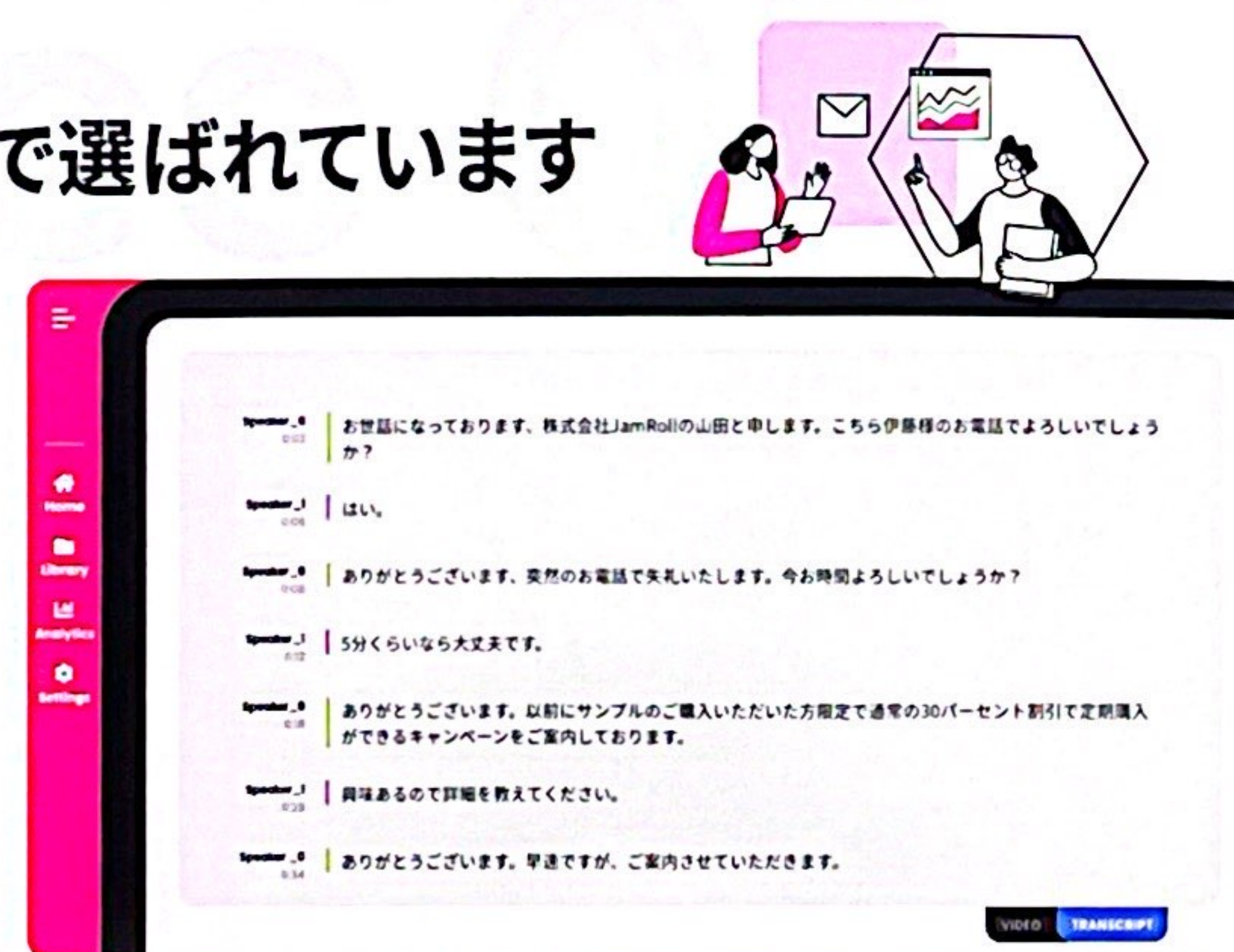
- ✓ 商談とIP電話を自動で文字起こし・要約・解析
- ✓ AIが結果に繋がるポイントをアドバイス
- ✓ 商談内容にフィードバックできるコメント機能



「本当にほしい議事録」で選ばれています

音声認識AIが商談の会話を文字起こし、要約するので面倒な議事録
作成の工数を削減できます。精度が高いだけでなく、読みやすさも
重視しているので、本当にほしい議事録をお届けします。

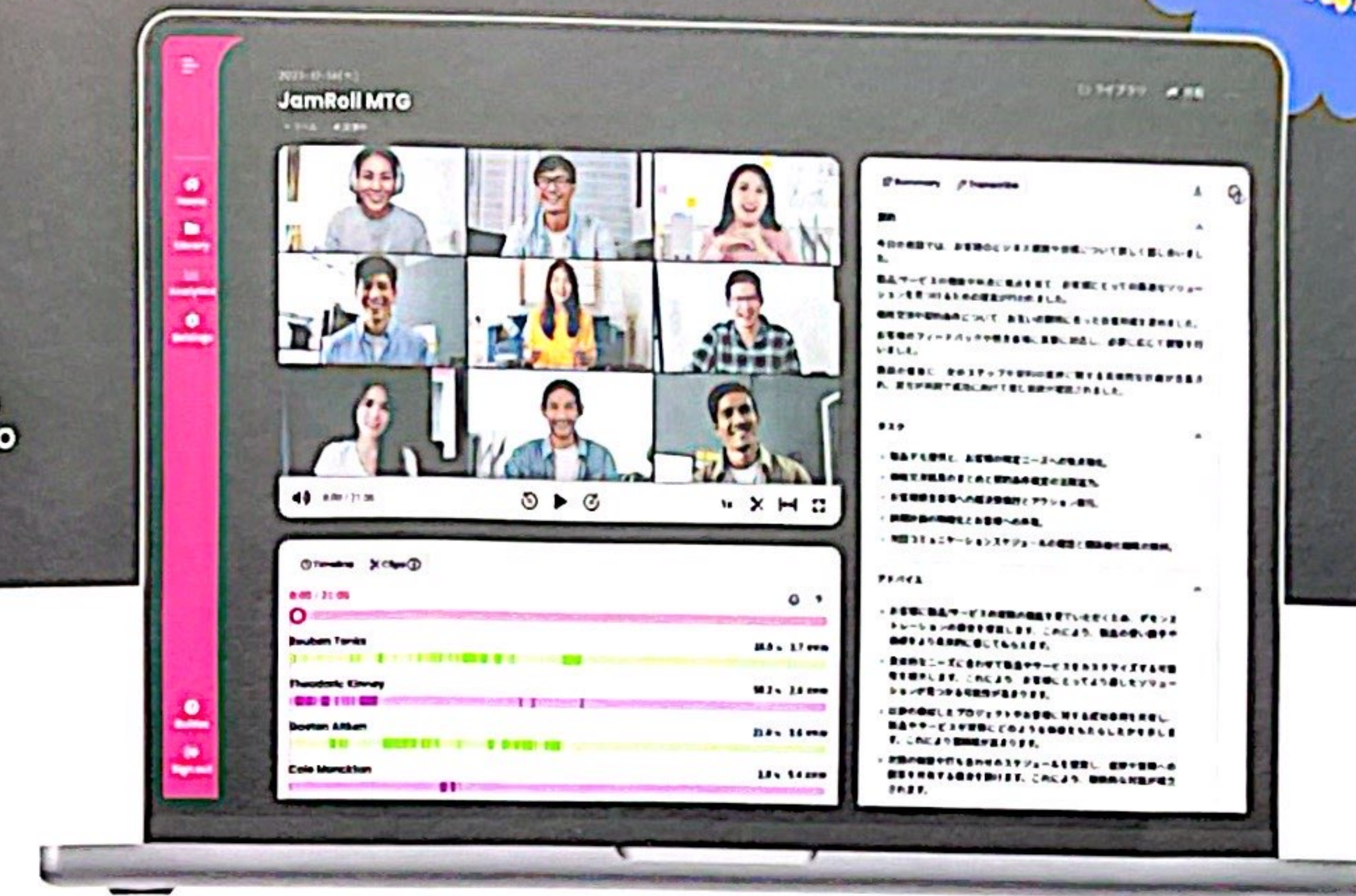
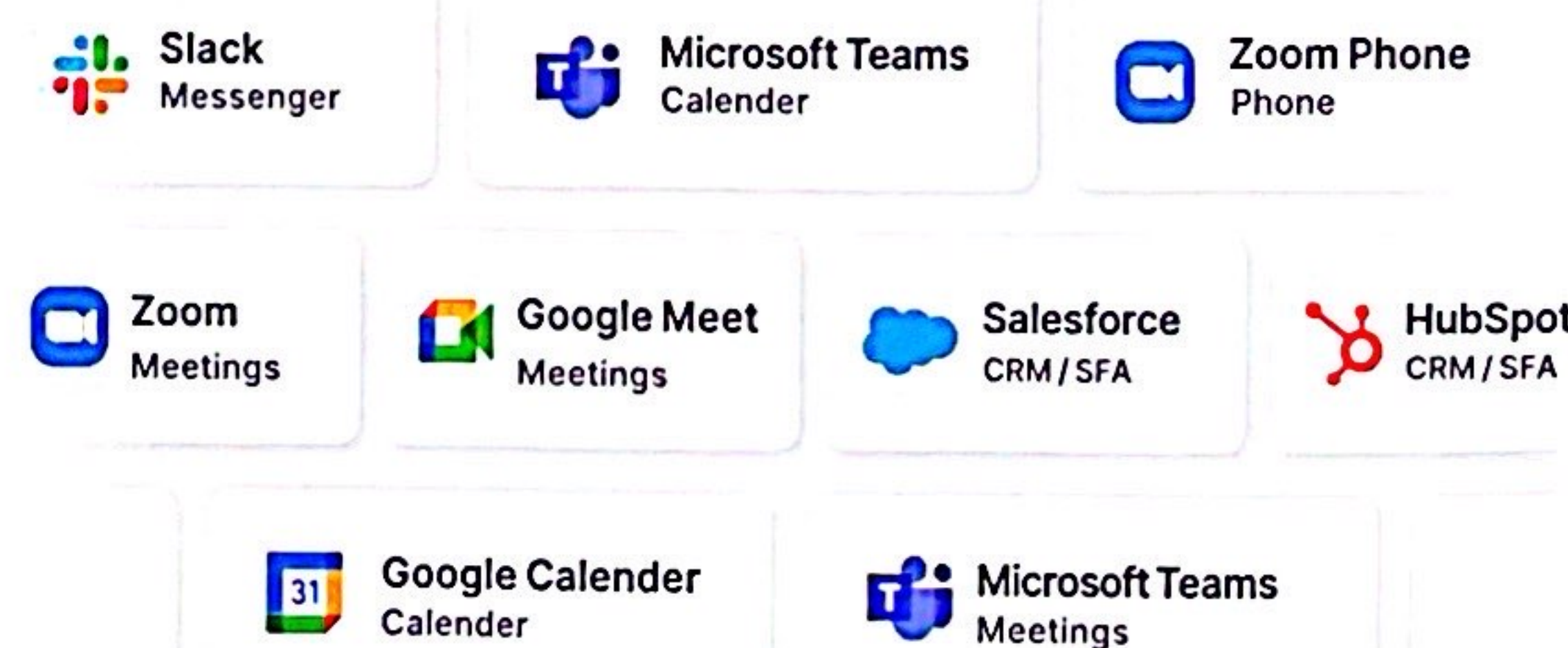
- ✓ キーワード検索で重要なワードの検索
- ✓ 「あー」「ええと」などのフィラー（不要音）を自動除去
- ✓ 使えば使うほど専門用語を自動で学習



さまざまなサービスとの連携でさらに便利に

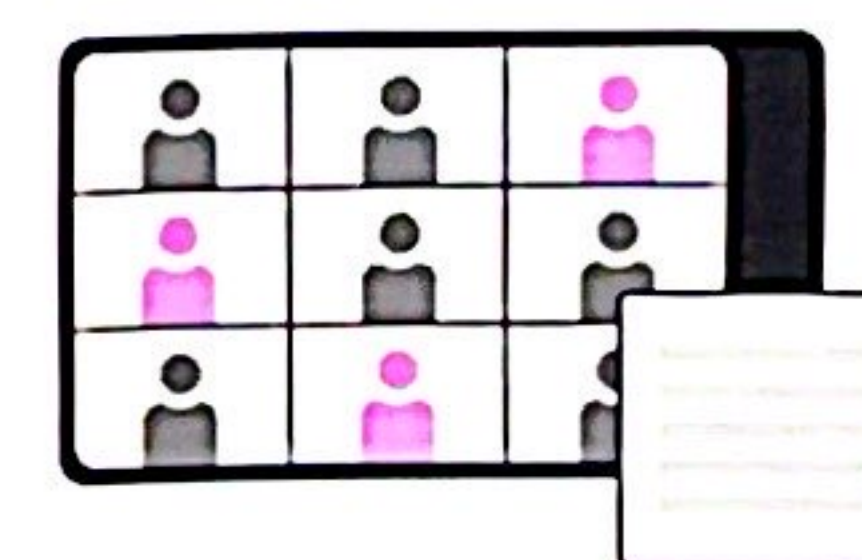
SFA / CRMやチャットツールなど、さまざまなサービスと連携して
います。連携の設定は1クリックで簡単に。商談情報の連携は
自動で行われるので、データ共有に関する効率化に貢献できます。

- ✓ SalesforceやHubSpotとの連携
- ✓ Slackへ商談のサマリーを自動で通知
- ✓ ZoomPhoneやDialpad連携でコールの内容も自動で書き込み



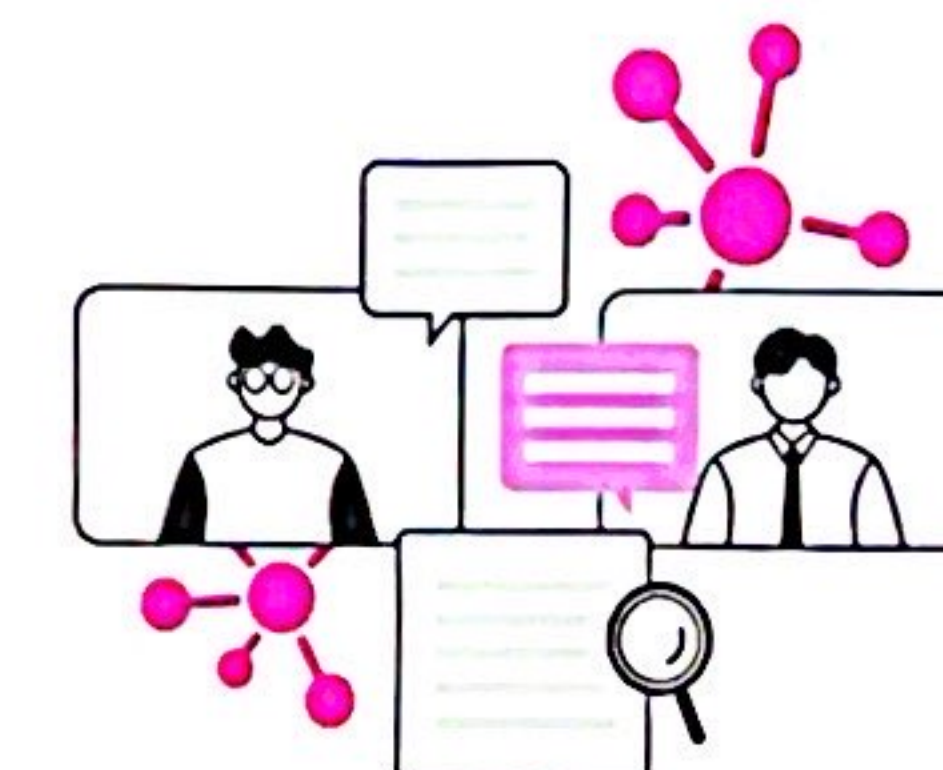
導入効果

▶ 議事録の作成を効率化



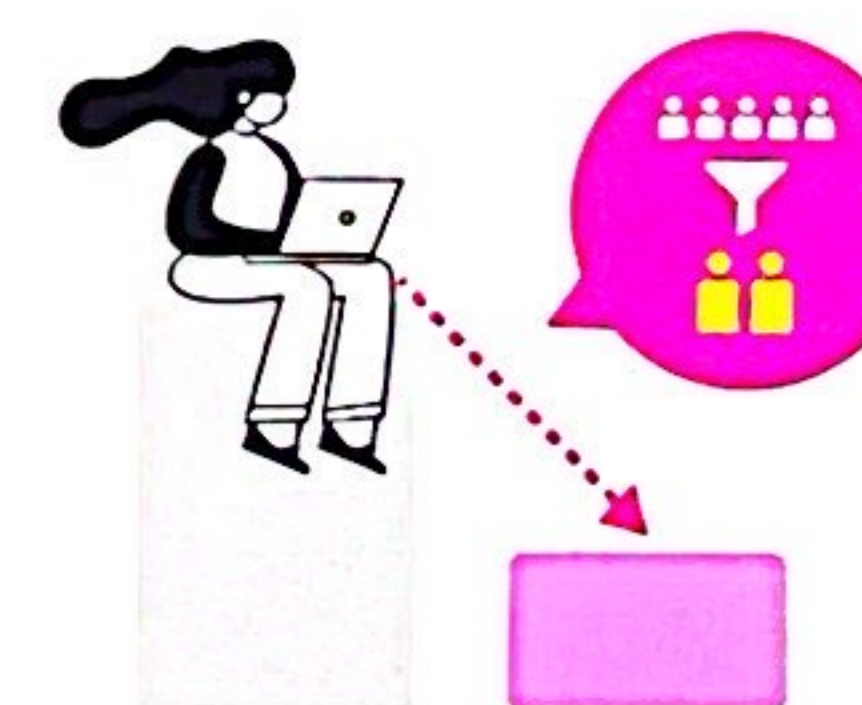
商談 / 会議中に議事録を
作成する必要がなくなり、
70%程度の削減効果が
見込まれます。

▶ 情報共有やメンバー育成を効率化



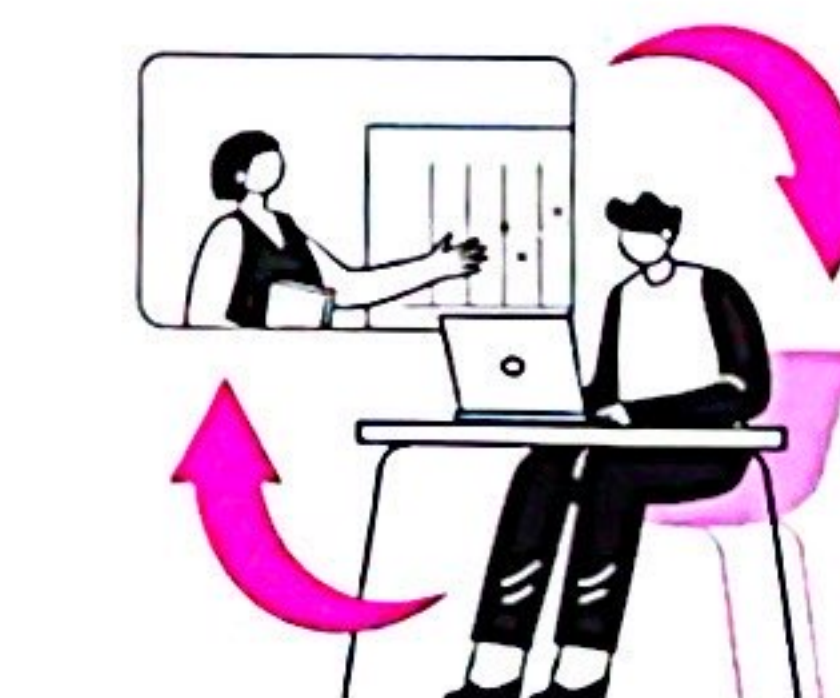
商談 / 会議内容の
ブラックボックス化を防ぎ、
情報共有とメンバー育成の
効率化に活かれます。

▶ 会議や商談への参加人数の削減



自動録画、録音、文字起こし、
要約機能により、
議事録担当者などのリソースを
削減できます。

▶ 部署間のスムーズな連携による生産性の向上



お客様のリアルな声を、チーム全体で
共有し活かすことでスムーズな
情報共有と顧客への理解を深め、
生産性を向上させます。

機能



自動録画・
録音



文字起こし



要約



話者分離



フィラー除去



コメント機能



閲覧権限
設定



共有URL
発行



アナリティクス



動画編集



SFA / CRM
連携



チャットツール
連携

導入事例



株式会社アイデミー
Aidemy

2ヶ月で商談の成約率20%UPを実現、
営業育成における生産性向上の秘訣とは

業種 情報・通信 従業員数 51名 - 300名

営業の育成について、1時間あたり最大5件の商談内容のチェックとメンバーへのフィードバックができるようになり、導入後2ヶ月で成約率が20%アップし売上が右肩上がりに伸びています。



株式会社Hajimari
Hajimari

導入2ヶ月で受注率23%アップ、
商談の属人化に悩む人材業界で営業DXを推進

業種 人材 従業員数 51名 - 300名

商談内容が自動で記録されるため、顧客ニーズを把握しやすくなりました。商談後に受注するためのポイントのフィードバックやチーム内での情報共有が円滑化し、営業組織全体のスキル向上につながったことで、受注率は2ヶ月で23%アップしました。



株式会社
ラクスパートナース
**楽! ラクス
パートナーズ**

JamRoll導入から3ヵ月で提案資料通過率
100%を連続達成、営業チームのスキル向上で
売上アップに貢献

業種 人材 従業員数 501名 - 1,000名

商談データにフィードバックが残ることで改善ポイントと顧客ニーズを明確化できたことで、営業効率が上がり提案資料の通過率は3ヶ月連続で100%、目標の受注件数も達成しています。



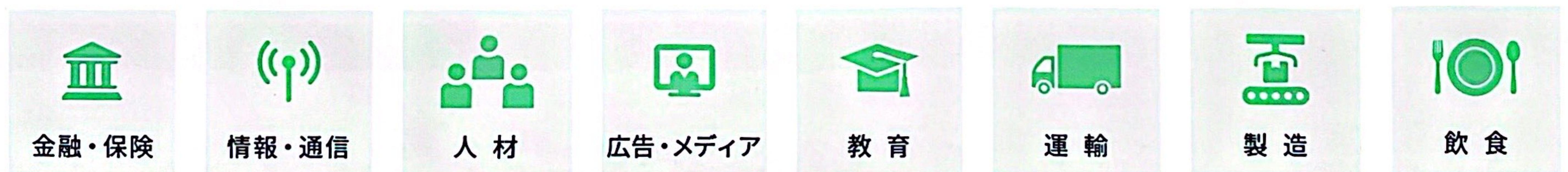
株式会社YOUTRUST
YOUTRUST

週に1度の商談振り返り会でCSメンバーの
フィードバック体制を構築。顧客のLTV向上を
実現するCSチームづくりに貢献。

業種 人材 / 情報・通信 従業員数 51名 - 300名

LTV向上に向け、週1回商談動画を共有しフィードバックし合う文化を築いたことで、「なぜ上手くいかなかったのか」が明確化でき、新たな知見が得られお客様対応の幅が広がったことでLTVの向上を実現できたと感じています。

さまざまな規模・業界で利用されています



Poetics 株式会社 Poetics

JamRoll

