

業界初 営業利益 1%改善

(全国対応)

《成果が出なければ費用は一切頂きません》

“成果保証型” 経営改善代行サービス

1. 「守りのコンプライアンス」から「攻めの品質経営」へ
2. 運賃の「どんぶり勘定」からの脱却と価格交渉力の強化
3. 「下請け根性」を捨て、対等なパートナーシップを再構築する
4. 荷主への「御用聞き」から「物流改善パートナー」への進化

代表理事・戦略家
生成AI プロフェッショナル認定資格
物流企業経営経験者 北野 英明

【キャリア】
大阪府トラック協会
経営者セミナー講師

鳥取県選任物流コンサル
とりロジ専門家 就任

大手システム開発会社
物流業界改善プロジェクト
専属顧問 就任

物流企業改善実績
100社以上



新法対応には「経費増」を前提とした戦略が必須です

新法対応に向けたコンプライアンス強化やシステム導入、教育投資は、どうしても経費を押し上げます。試算では、平均して3~4%のコストアップは避けられません。この数字を「負担」と見るか、「未来への先行投資」と見るかで、貴社の数年後の競争力は大きく変わります。

最大のテーマは「収益性改善」

経費が上がる中で利益を確保しなければ、いくら努力しても資金繰りは厳しくなります。だからこそ、今もっとも急がれるのは収益性の抜本的改善です。

- ・運賃の適正収受体制を整備し、待機や荷役といった「コスト」を確実に料金化する。
- ・荷主との交渉力を高め、データに基づいた利益の確保を仕組み化する。
- ・不採算取引の洗い出しと、収益構造の見直しを同時に進める。

これらをスピード感をもって進めなければ、経費増に押しつぶされるリスクが高まります。

成果保証型「営業利益1%改善」経営改善代行サービス

私どもは、単なるアドバイスにとどまらず、**実務を全て代行し成果を保証するサービス**

- ・営業利益を最低1%改善することをお約束
- ・現場への負担を極小化し、社長様の意思決定に集中できる体制を構築
- ・データ分析から荷主交渉、収益改善の実務まで一貫して代行

この仕組みにより、経費増の負担を吸収し、むしろ利益を伸ばす「攻めの体質転換」を実現できます。

**今すぐに収益改善を
始めてください！**

すでに国内物流企業の75%は運賃交渉を開始しており、今後、運賃交渉や、条件見直しはますます加速する為、新法施行までに荷主企業との関係性構築を行った上で、運賃交渉を成功させる必要があります！

実績の一例 守秘義務の関係がありますので、無料相談で詳しくご紹介させていただきます。

- ・運送原価を1便単位まで分析し運賃交渉で年間7200万円アップ！
- ・アナログ業務のDX化で年間288万円のコストダウン！

御社でも必ず収益改善の実績を出す事ができます！！まずは無料相談から。
詳細なご相談や具体的な成功事例をご希望の方は、ぜひお気軽にご連絡ください。

改善実績100社以上！ 中小物流企業経営戦略専門
“成果保証型” 収益改善代行サービス

Mirai
Strategy Association

一般社団法人みらい戦略マーケット

みらい戦略マーケット

検索

〒530-0001大阪府大阪市北区梅田1丁目2番2号大阪駅前第2ビル12-12

全国対応
相談無料 (平日9時~18時)

090-9870-5567

どうぞ、お気軽にお問い合わせ下さい (北野)

ネット受付
(24時間)

右のQRコードより
お申込み下さい。

<https://forms.gle/SxpbT8c47wQfxBPM8>



- 水色の枠線.....切れてはいけない要素(文字やロゴ等)をいれる範囲
- ピンクの枠線...仕上がりサイズ
- みどりの枠線...フチなし印刷にする場合、背景を伸ばす範囲

★★★ PDFに変換して入稿される場合 ★★★
「表示」>「スライドマスター」画面より
色つきのガイド線を消してから変換してください