

人事・総務ご担当者必見！

ビズリンクが提案する **賢い引越**の在り方



限られた期間で「引越会社探しから物件の決定」「スケジュール調整」まで一貫して実施する転勤時の引越。移動する社員はもちろん、人事・総務ご担当者にも多くの手間や負担がかかります。特に予算や条件に合う引越会社を探すことは難しく、頭を悩ませた経験のある方も多いはずです。今回は、**引越コストをスマートに削減するビズリンクの「賢い引越の在り方」**をご提案します。

こんなお困りごと、ありませんか？



働く環境と住環境が一度に大きく変化する転勤。転勤者はもちろん人事・総務ご担当者にも大きな負担がかかります。具体的には次のような課題点が発生します。

■相見積を取っても、引越料金が高い

3月、4月の引越シーズンの転勤は、運よく相見積を取れたとしても、とても高い見積だったり、少し高いなと感じても逆に他の引越見積が揃わないので比較できなかったり、引越コストが抑制・削減できているかの課題をお持ちのご担当者様は多くいらっしゃいます。

■引越会社が見つからない

転勤時、物件が決定しても苦労するのが引越会社探しです。特に人事異動が多い繁忙期は見積を取ることで自体が大変な上に、条件に合った引越会社を見つけるのはさらに難しい傾向にあります。

■相見積にかかる手間が煩雑

相見積は、複数の引越会社が個別に連絡してくるため「引越会社ごとに時間を調節する必要がある」「請求額が適正なのか判断しにくい」「各社バラバラの引越代金の請求書の対応が必要」などのデメリットも存在します。

手配に
多くの時間を
費やしている

引越会社が決まるまで
梱包資材が届かず
引越準備を
進められない

引越代金の
支払いが
各社でバラバラ

見積を取った
引越会社の費用が
高いと感じる

繁忙期は
手配が難しく
スケジュール通り
引越できない



頭を悩ませる引越コストと業務負担の課題を 「テガルン」で賢く解決



では、どのようにしたら転勤引越のコスト削減と業務負担の軽減を同時に実現できるのでしょうか——。

その1つの答えが、「テガルン」です。テガルンは、ビズリンクのミッションである「法人向け引越サービスにおいて『あると助かる“仕組み”』を創造し、引越手配の困りごとを解決しながら、日本の転勤引越を変革していくこと」を描き出したサービスです。

その最大の特長は、企業専用の料金を複数の引越会社と調整して事前に設定すること。そして、引越会社への見積依頼から成否連絡、引越代金の請求書対応など、転勤時の引越手配業務のすべてをビズリンクが対応する点です。優良引越会社と提携するビズリンクならではの強みがここにあります。また、引越料金の無料診断サービスも提供し、引越のプロフェッショナルとしての誇りを胸に、私たちの確かなサービスをお届けします。



テガルン

引越コストの削減はもちろん、同時に引越依頼から引越代金の一括請求までの業務負担を一気に解決します。

1



導入費用・月額利用料は
無料

2



全国どこでも
複数の引越会社が
同一料金で対応

3



人事・総務担当者は依頼のみ
で手配完了。繁忙期もスムーズ
に手配可能

4



各社の請求書をまとめて一括
請求。経理処理の業務負担も
軽減

5



専用システムにより、
転勤引越の管理が楽に

6



社宅の物件探しや
火災保険手配など、
各種相談

引越コストをスマートに削減する 「テガルン」のサービスフロー





企業ご担当者様



見積データ
など



手配方法・コストを
専門スタッフが分析

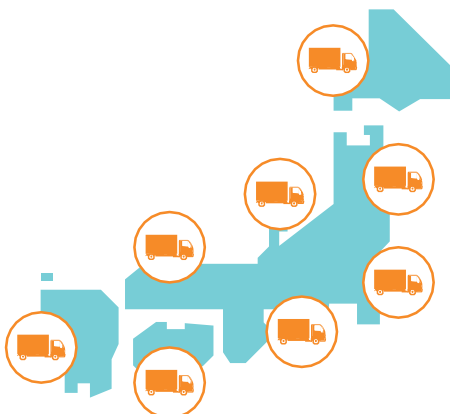
業務負担と最適な引越コスト

見える化





ビズリンクが
全国の引越会社と
料金交渉



導入前と比較して
数%～最大30%のコスト削減！



テガルン
手軽に引越手配！

Point!

貴社専用の透明性ある
料金表を作成

距離 500m以下	5㎡	10㎡	15㎡	20㎡	25㎡	30㎡	35㎡
100							
150							
200							
250							
300							
350							
400							
450							
500							
550							
600							
650							
700							

Sample

▲料金表イメージ

Point!

全国の引越を複数の引越会社が
同一料金で対応

当社サービスで、 多くの企業様がコスト削減に成功！



大手スポーツ用品
ストアチェーン

15%削減

年間転勤引越件数
約 750 件

▲600万円

約4,200万円

約3,600万円

導入前相見積

ビズリンク

大手食品メーカー

23%削減

年間転勤引越件数
約 180 件

▲900万円

約3,800万円

約2,900万円

導入前相見積

ビズリンク

大手プラント・エネルギー
関連企業

17%削減

年間転勤引越件数
約 250 件

▲400万円

約2,300万円

約1,900万円

導入前相見積

ビズリンク

大手浄水器メーカー

27%削減

年間転勤引越件数
約 100 件

▲500万円

約1,800万円

約1,300万円

導入前相見積

ビズリンク

きめ細かな対応力から生まれる スピードアップとコスト削減の一石二鳥の効果

(製造会社 A 社ご担当者様)



Q1

テガルン導入前までの課題について教えてください。

導入前は、多数の引越会社から相見積をもらってから最低額に都度発注していました。それだけで日数を要してしまい、繁忙期には引越自体が間に合わず、会社にも引越する社員にも迷惑をかけることもありました。そんな中、テガルンを導入。サービスの利用までは、引越手配から支払いまですべてワンストップで終わる「手間の削減」だけを期待していました。しかし、ふたを開けてみたらコスト削減も同時に達成でき、まさに一石二鳥の効果です。

テガルンの場合、すぐに対応してもらえるので 1 週間程度の迅速化が図れます。コスト面でもビズリンクさんが総合窓口をしてくれるのはありがたいです。引越会社で活躍していた方が多く在籍し、担当者に知識があるから交渉力もあります。自発的に引越会社への値引き交渉をしてくれていた点は本当に驚きでした。

“良
か
っ
た”
の
声

企業担当者
と
転勤者から、



Q2

貴社が感じる
テガルンのポイントは何でしょうか？

一番は「信頼をもって頼める」ことです。こちら大切な社員の転勤なので丁寧かつ迅速な対応が求められ、人事・総務担当者にもストレスがかかります。

この点、きめ細かに対応してくれるので、安心してお願いすることができます。スケジュールが厳しい案件でも対応してくれる点に安心感があります。中途採用が増えてくると、「突然採用が決まり、1 週間後に赴任」という事例も多くあります。テガルンなら、例えば同様の案件でも快く引き受けてもらえて、きちんとしたフォローアップまでしてくれます。引越会社への支払い代行もしてくれるので、弊社からのビズリンクさんへの支払いは 1 カ月後になります。社内決裁の時間を確保できる点も大きな付加価値だと思います。

テガルンなら、 課題解決への願いが叶うと確信しました！

(飲食店経営会社 B 社ご担当者様)



Q1

テガルン導入前までの課題について教えてください。

弊社はもともと複数の引越会社と直接契約をしており、その都度、相見積を依頼してきましたが、事務作業の煩雑さから 2015 年頃より見積代行業者を利用するようになりました。ただし、見積依頼先は従来の取引先を指定し、関係性を保つように心掛けてきたのですが、2018 年 3 月頃に複数社から受注停止案内が届き、残る会社に見積依頼しても受注に至らないことや例年の 3 倍ほどに価格高騰する見積もあり、手配困難な事態に陥っていました。そのタイミングで、ビズリンクさんからご提案をいただいたのがきっかけとなりました。

- (1) 繁忙期でも確実に受注してくれること
- (2) 年間を通じて運搬料金を明確にしたい(都度、交渉の必要が無いこと)

この2つをテーマに専属契約を検討しており、お話を聞いたところテガルンならそれが叶うと分かり導入を決意しました。

導入企業は
300社以上*です！



Q2

貴社が感じる
テガルンのポイントは何でしょうか？

一番はコスト削減です。荷物・距離に応じた運搬費用の固定化は、ご提示段階で前年の約 100 件の取引実績から総額が横ばいとなるように設定しましたが1年、2年と経過する中で割安感が高まっています。料金体系も明確で、見積結果に対する問合せや質問の機会が減り、スピーディーに手配を進められるようになった点も大きいです！引越会社と直接取引ではなく、ビズリンクさんを通じたお付き合いをさせていただいているため関係性の維持向上を図ることができているとも感じます。顧客側に伝えにくい情報なども常に提供していただくことで、お互いに理解を深めることができ、より良いサービスの提供・向上が図れているのだと思います。

* 2019 年 12 月時点実績による。

引越の業務全体のスリム化と コスト削減を同時に実現

(製造会社 C 社ご担当者様)



Q1

テガルン導入前までの課題について教えてください。

導入前は、総務社員の転勤引越手配に関する業務量が多く「手間を少しでも削減したい」と考えていました。見積も複数引越会社から見積書を取得しなければならず、転勤者によっては利用する引越会社が変わるため請求書は都度処理する必要がありました。日程調整なども転勤者に代わっていたため業務全体が煩雑になり、転勤者からの問合せもそのたびに一から十まで説明しなければなりません。この状態では時間を割いて取り組むべき課題(人事制度や社員教育制度、福利厚生など)にじっくり着手できません。人事・総務部門本来の機能を果たすためにも業務削減が必要でした。こうした背景もあり、弊社はテガルンを導入しましたが、テガルンでは、引越会社を一社専属とすることで料金表に基づいた引越依頼ができ、複数の引越会社から見積取得(相見積)をする必要もありません。引越代金についても月末締めで一括請求となるのでまとめて処理でき、手間が大幅に減少しました。

“適切なお引越”を、
企業と転勤者へ
お届けします！



Q2

貴社が感じる
テガルンのポイントは何でしょうか？

業務軽減とコスト削減が同時にできることです。業務軽減面では、「相見積不要」「引越代金の一括処理が可能」に加えて見積日程や引越日を転勤者本人と直接調整してもらえる点が大きいです。手間が減るだけでなく伝達ミスなどのトラブルも防止できます。転勤者本人も質問や要望を直接やりとりできストレスなく利用できていると感じます。コスト削減面では、引越代金が料金表によってあらかじめ決まっていることで3月などの引越ピーク時でも相見積に比べてコストを抑えられる点が魅力です。

通常の相見積より、手間なくオトク！



優良引越業者と提携しているため、引越見積を断られることもなく、確実に手間なく引越に関する流れを一気通貫に完結。人事・総務ご担当者と転勤者の時間・業務負担も大幅に軽減できます。



	通常の相見積方式	✦✦ テガルン ✦✦
転勤者の打ち合わせ負担	△ 負担大（複数の引越会社）	○ 負担少（提携引越会社 1社のみ）
担当者の手配業務	△ 複数の引越会社への見積依頼 △ 見積書管理 △ 引越会社への成否連絡 △ 転勤者からの問い合わせ対応	○ ビズリンクがすべて対応
見積書受領までの日数	△ 1週間～10日	○ 最速 2日
見積依頼から梱包資材の受け取りまでの日数	△ 10日～2週間	○ 最速 2日
繁忙期での受付優先度	△ 低い（高額・断られるリスクもあり）	○ 非常に高い
引越料金	△ 引越会社の状況による不安定な価格	○ 料金表に基づく安定した価格
引越料金の請求	△ 引越会社ごとに請求	○ ビズリンクから一括請求

お問い合わせ



サービスを詳しく知りたい方はこちら

ご不明な点はお問い合わせください。専門スタッフが詳しくご説明いたします。



03-6233-9440

(平日10:00~18:00)



資料請求・お問い合わせ



セミナー動画
公開中

転勤が年間10件以上の企業様必見！引越手配の問題を画期的方法で一挙解決！

セミナーシェルフにて無料公開中！